



amodoro

In Hamburg Eimsbüttel-Lokstedt suchen wir zur Erschließung neuer Geschäftsfelder im Business Development eine / einen (m/w/d)

Entrepreneur in Residence

Amodoro ist die Online Plattform für Trau- und Verlobungsringe. Amodoro ist eine innovative Kombination aus e-Commerce und klassischem Fachhandel. Durch dieses Zusammenspiel aus Online- und Offline-Welt ist es Amodoro gelungen, ein Geschäftsmodell zu etablieren, welches Kunden bei dem emotionalen Ereignis Trauringkauf optimal begleitet. Seit 2019 in neuem Besitz, befindet sich Amodoro weiter auf Wachstumskurs: Das Jahr 2021 wird mit mehreren bahnbrechenden Innovationen den Amodoro-Partnern neue Geschäftsmöglichkeiten erschließen. Werde Teil davon!

Deine Aufgaben

- Entwurf neuer Business Cases
- Selbstständige Gründung von neuen Geschäftsbereichen (Lean-Startup Methode)
- Unterstützung bei der Erstellung von Newsletter-Kampagnen
- Potenzialanalyse von Social Media-Kampagnen und Erstellung von Testkampagnen (Instagram, TikTok)

Unsere Benefits

- Einblick in strategische, juristische und finanzielle Aufgabengebiete bei Amodoro
- Übernahme von Verantwortung ab dem ersten Tag mit einer steilen Lernkurve
- Start-up Feeling in Kombination mit den Vorteilen eines etablierten Mittelständlers (Amodoro ist Teil der HCF Merkle Gruppe)

Was du mitbringen solltest

- Unternehmergeist & Hands-on-Mentalität
- Ein Studienabschluss bzw. andere berufsrelevante Erfahrung
- Zuverlässigkeit und Einsatzbereitschaft
- Humor und Spaß bei der Arbeit
- IT-Affinität
- Begeisterungsfähigkeit für ein emotionales Produkt

Deine Bewerbung

Du willst Teil des Teams werden? Wir freuen uns auf deine schriftliche Bewerbung per Mail mit Angabe zu deiner Verfügbarkeit und Motivation.

Dein Ansprechpartner

Amodoro GmbH

Benjamin Umland
Deepenstöcken 9
22529 Hamburg
040 – 226 32 54 0
info@amodoro.de